



CURRICULUM VITAE

DATI PERSONALI

Nome: Marco Pesaola
Data di Nascita: 15/9/70
Luogo di nascita: Macerata
Cittadinanza: Italiana
Residenza: Macerata
Patente di guida A e B
Cell. 3489897372
e-mail: mpesaola@libero.it

PROFILO PROFESSIONALE

Sono un Executive Manager con focus in ambito direzione aziendale, gestione completa delle Operations (ingegneria, produzione, PM, Installazione) e del servizio al cliente (Garanzia, After-Sales, Service). Ho sviluppato una solida esperienza presso aziende che operano nella produzione e vendita di sistemi, impianti ed attrezzature su commessa. Ho lavorato inizialmente in una realtà "padronale" e poi in una grande struttura confrontandomi con le principali multinazionali italiane, coreane ed americane. Possiedo un'esperienza ultra ventennale nella gestione e valorizzazione delle risorse umane e nell'utilizzo delle migliori metodologie gestionali da adottare, con il principale obiettivo di ottenere la massimizzazione del valore dell'azienda. Lavoro da sempre con passione ed entusiasmo, sono meticoloso, onesto e cerco di ottenere il meglio in tutto quello che faccio. Mi ritengo una persona con ottime capacità di ascolto e flessibilità, abituato a lavorare in un ambiente con elevatissima dinamicità, in ambienti competitivi, e sotto elevato livello di stress.

Con le seguenti responsabilità:

*coordinare l'ingegneria, l'Installazione e la Manutenzione, la Pianificazione, l'HSE al fine di garantire l'ottimale lead time di produzione senza avere incidenti.
Ho avuto la responsabilità della corretta programmazione per ottimizzare la capacità produttiva e concordare i piani di consegna tenendo in considerazione sia i vincoli produttivi che le necessità commerciali;
supervisionare l'avanzamento produttivo, intervenendo per anticipare eventuali problematiche;
supportare la funzione Acquisti nella definizione e raggiungimento degli obiettivi strategici per quanto riguarda le negoziazioni con i fornitori, la ricerca di opportunità per la riduzione dei costi, il mantenimento di forti relazioni con i partner strategici, l'ottimizzazione delle procedure di acquisto;
promuovere l'innovazione nella funzione Supply Chain, guidando progetti e attività di miglioramento e rapportandosi con la Corporate Aziendale al fine di individuare, definire ed attuare strategie migliorative;
contribuire alla definizione del piano strategico aziendale per le funzioni di propria competenza;
implementare azioni di miglioramento continuo per ridurre le inefficienze, i costi ed aumentare le performance;
definire i budget annuali (ricavi, fatturazione, incassi Ebitda) e i relativi forecast periodici, risolvere problematiche in ambito Operations al fine di garantire il raggiungimento dei KPIs attesi.*

FORMAZIONE ACCADEMICA

1989

maturità conseguita presso il Liceo Scientifico Statale G.Galilei di Macerata:

1997

diploma di laurea in Ingegneria Meccanica magistrale (5 anni), conseguito presso Università Politecnica delle Marche con votazione 110/110 e Lode

1997

abilitazione all'esercizio della professione di Ingegnere (Albo degli ingegneri di Macerata n. 805)

ESPERIENZA PROFESSIONALE

VALVITALIA spa – dal 1997 ad oggi (Ancona)

Dal 2024: Direttore Commerciale, Marketing e Sviluppo prodotto

Dal 2019 circa al 2024: Direttore Operativo: Gestione di tutti i progetti per i principali clienti, in vari mercati: energia, militare, marittimo, crocieristico, industriale, ferroviario, infrastrutture, oil&gas.

Oltre alla produzione e costruzione di impianti in ambito internazionale è quasi sempre prevista nel contratto la formula "chiavi in mano", in ambito, civile, industriale e navale, per cui le attività che ho avuto modo di coordinare sono state:

- Ingegneria
- Produzione interna
- Acquisti
- Appalti di montaggio con subappaltatori esterni
- Manutenzione, After Sales e Garanzia.
- Gestione del personale.
- Redazione di relazioni e report per rendicontare al CEO e CdA

I principali clienti con cui intrattengo rapporti di lavoro quotidiani sono: Fincantieri, Tecnip, Enel, Ansaldo Energia, Trenitalia, Tecnimont, Baker Hughes (Nuovo Pignone, Firenze), Saipem, Petrofac.

I principali recenti progetti "chiavi in mano" oggetto della mia attività sono:

- 1) Realizzazioni chiavi in mano di sistemi di sicurezza ed antincendio a bordo di 15 Navi da crociera costruite da Fincantieri, tra cui la più grande mai costruita in Italia. Progetti di circa 7 milioni di euro l'uno.
- 2) Realizzazione chiavi in mano di sistemi di sicurezza ed antincendio presso la centrale Nucleare di Mochovce (Slovacchia) per Enel e Slovenske Elektrarne. Progetto da 16 milioni di euro.
- 3) Realizzazione chiavi in mano di sistemi di sicurezza ed antincendio per la nuova sede della Regione Lombardia a Milano: progetto da 10 milioni di euro.
- 4) Retrofit con installazione di sistemi di rivelazione e spegnimento incendio a bordo di 655 vagoni di treni Frecciarossa. Progetto da 45 milioni di euro.
- 5) Fornitura di sistemi di sicurezza e antincendio per il progetto ARCTIC LNG2 (Russia) per Tecnip. Progetto da 25 milioni di euro.

CONOSCENZE LINGUISTICHE:

*Madrelingua: **italiano***

*Ottima conoscenza lingua **inglese** scritta e parlata.*

Conoscenza maturata per via delle numerose presentazioni all'estero durante l'attività lavorativa per sostenere meeting di lavoro in tutto il mondo o per videoconferenze e scrivere varia documentazione di commessa e di reportistica.

*Buona conoscenza del **francese** scritto e scolastica-media di quello parlato. Lingua approfondita nel corso di varie commesse con clienti finali francesi (Total, Saipem France, Auchan).*

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum vitae ai sensi del D.L. 196/2003 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Macerata 02/05/2026

Marco Pesola
Marco Pesola